

## **Devolución de dinero o Tasa baja: Escoja uno**

Devolución (“rebate”)o tasa baja de financiamiento? Muchas veces el consumidor tiene este dilema y la decisión no es obvia.

Puede utilizar una devolución de dinero de fábrica:

- Como un abono inicial a la compra que reduciría la cantidad financiada, o
- Recibiendo un cheque del fabricante para utilizarlo como quiera

El financiamiento con tasas bajas, en contraste, suena genial también—hasta que calculas los números. La cantidad financiada tiene un impacto más grande sobre los pagos mensuales que el total de intereses cargados que la tasa misma de interés.

Tome como ejemplo una oferta de financiamiento por 24 meses al 0% o una devolución de \$2,000 en una compra de \$20,000. Si usted se decide a financiar la compra utilizando la tasa de su cooperativa, vamos a suponer de 6.5% y aceptar la devolución de dinero (financiando así solamente \$18,000), ahorraría alrededor de \$30 al mes.

Los planes de financiamiento a tasas bajas están limitados a plazos más cortos y utilizan una tasa escalonada que ofrece las mejores tasas a plazos menores. No existe una tasa única. Puede encontrar el 0.9% a 24 meses, 3.9% a 36 meses, etc. Los financiamientos a tasas bajas son muy cortos en plazo y muchas veces la mayoría de la población no puede pagar el abono mensual.

Para saber cual es su mejor opción, vea la calculadora “Which is better: a rebate or special dealer financing?” at [www.cuna.org](http://www.cuna.org). Vaya a “Información al Consumidor” y seleccione “Calculadoras”.

**Derechos Reservados 2001 Credit Union National Association Inc. La informacion puede cambiar sin aviso. Para el uso de un miembro de cooperativa individual. Todos los derechos reservados.**